ТЕМА 2. ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

План

1. Правовое регулирование предпринимательской деятельности

2. Определение видов юридической ответственности в сфере предпринимательской деятельности

3. Виды предпринимательской деятельности

4. Индивидуальное предпринимательство. Самозанятость.

5. Малый бизнес

6. Средний бизнес

1. Правовое регулирование предпринимательской деятельности

Основой правового регулирования является Конституция Российской Федерации, принятая всенародным голосованием 12 декабря 1993г., — основной закон государства, представляющий собой юридическую базу всего действующего законодательства. Конституция РФ имеет высшую юридическую силу, прямое действие и применяется на всей территории Российской Федерации. Законы и иные правовые акты, принимаемые в Российской Федерации, не должны противоречить Конституции РФ.

Конституция РФ - базовый документ всего российского законодательства. Конституция закрепляет следующие основополагающие права и принципы предпринимательской деятельности:

- ✓ свободное распоряжение своим рудом;
- ✓ право частной собственности;
- ✓ равенство всех форм собственности;
- ✓ свобода экономической деятельности;
- ✓ единство экономического пространства;
- ✓ свободное перемещение товаров, услуг и финансовых средств;
- ✓ общегражданские права человека.

Остальные законы и иные нормативные акты развивают и дополняют положения Конституции.

Предпринимательская деятельность регулируется множеством нормативных актов различного уровня.

Нормативные акты различаются по уровню и виду органа, издавшего акт. В зависимости от того, каким органом принят нормативный акт, определяется его юридическая сила.

Нормативные акты подразделяются на:

• законы;

• акты федеральных органов государственного управления;

• акты федеральных органов исполнительной власти;

• акты исполнительных органов субъектов Российской Федерации.

Закон — это нормативный акт, принимаемый представительным органом государственной власти Российской Федерации или ее субъектов.

По действующему законодательству различают федеральные конституционные законы, федеральные законы, законы субъектов Федерации.

Федеральный конституционный закон (ФКЗ) — нормативный акт, принимаемый Федеральным Собранием с соблюдением установленной Конституцией РФ процедуры, вносящий изменения и дополнения в Конституцию, а также закон, принятие которого специально предусмотрено в Конституции. ФКЗ имеют более высокую юридическую силу в сравнении с федеральными законами и принимаются по вопросам: изменения конституционно - правового статуса субъекта РФ; принятия в состав нового субъекта Российской Федерации; проведения референдума; о режиме военного положения; о чрезвычайном положении и т.д.

Федеральный закон — нормативный акт, принимаемый Федеральным Собранием по остальным вопросам, которые должны регулироваться законами. Федеральный закон не может противоречить федеральным конституционным законам.

Закон субъектов Российской Федерации — нормативный акт, принимаемый высшим представительным органом субъекта Федерации.

К *актам федеральных* органов государственного управления относятся указы Президента и постановления Правительства.

Акты федеральных органов исполнительной власти — нормативные акты, принимаемые министерствами и ведомствами, обязательные к применению предприятиями и гражданами. Министерства и ведомства, иные органы и учреждения вправе издавать нормативные акты в пределах и случаях, предусмотренных федеральными законами, указами Президента и постановлениями Правительства Российской Федерации.

Нормативными актами являются также акты законодательных и исполнительных органов субъектов Российской Федерации.

Большое значение имеют постановления Президиума (Пленума), письма Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации, комментирующие и разъясняющие применяемые нормативные акты. Постановления и решения судебных органов получили название судебная практика.

За нарушение законов и иных нормативно-правовых актов может наступить юридическая ответственность: гражданская; материальная; дисциплинарная; налоговая; административная; уголовная (только для физических лиц).

2. Определение видов юридической ответственности в сфере предпринимательской деятельности

Под ответственностью предпринимателей понимается обязанность, необходимость совершить определенные действия, направленные на восстановление неисполненных установленных (договоренных) обязанностей (обязательств), нарушений прав хозяйствующих субъектов, клиентов, работников, государства.

За нарушение законов и иных нормативно-правовых актов может наступить юридическая ответственность: гражданская; материальная;

дисциплинарная; налоговая; административная; уголовная (только для физических лиц).

Гражданская ответственность является имущественной, носит компенсационный характер, так как главной целью ее применения является восстановление прав потерпевшей стороны (кредитора). Гражданская ответственность предпринимателей возникает из внедоговорных отношений. Она устанавливается соответствующими нормами права, а также является договорной, вытекающей из-за неисполнения или ненадлежащего исполнения заключенных договоров. С точки зрения уровня (роли) ответственности виновной стороны, гражданская ответственность подразделяется на долевую, солидарную, субсидиарную и смешанную.

Субсидиарной ответственностью является дополнительная ответственность лиц (сторон), которые наряду с должником отвечают перед кредиторами за надлежащее исполнение обязательства в случаях, предусмотренных законом или договором.

Смешанной ответственностью является ответственность, возникающая при неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательства по вине обеих сторон.

Предприниматель как собственник организации (предприятия) в соответствии с трудовым правом устанавливает **материальную ответственность** работников за причиненный предпринимателю ущерб по их вине. Материальная ответственность может быть установлена лишь за ущерб, который возник в результате противоправного и виновного поведения работников. Материальная ответственность бывает двух видов: ограниченная (в пределах 1/3 среднего месячного заработка) и полная, устанавливаемая для работника, с которыми заключен договор об индивидуальной или коллективной материальной ответственности. Полная материальная ответственность должна быть установлена при получении работником материальных ценностей (денег) под отчет по разовым документам, а также, если в действиях работника, нанесшего ущерб, содержатся признаки уголовного преступления.

Дисциплинарная ответственность — вид юридической ответственности, основным содержанием которой выступают меры (дисциплинарное взыскание), применяемые администрацией учреждения, предприятия к сотруднику (работнику) в связи с невыплатой долгов и совершением им дисциплинарного проступка.

Налоговая ответственность — применение уполномоченными органами к налогоплательщикам и лицам, содействующим уплате налогов, налоговых санкций за совершение налогового правонарушения. Налоговая санкция является мерой ответственности за совершение правонарушения.

Ответственность за нарушение налогового законодательства существует в двух формах: компенсационной (погашение недоимки и возмещение ущерба от несвоевременной и неполной уплаты налога) и штрафной (дополнительные выплаты в качестве наказания).

Административная ответственность предпринимателей и должностных лиц предпринимательских организаций установлена за совершение ими административного правонарушения при осуществлении предпринимательской деятельности. Для предпринимателей основной формой административного наказания (ответственности) является штраф - денежное взыскание, установленное в пределах от одной десятой до 100 минимальных размеров оплаты труда (МРОТ) в соответствии с Кодексом РФ об административных правонарушениях, до 5 000 МРОТ - в соответствии с федеральными законами.

Уголовная ответственность - это (в соответствии с положениями Уголовного кодекса РФ) один из видов юридической ответственности предпринимателей, возникающей при совершении противоправных действий в процессе предпринимательской деятельности. Основанием уголовной ответственности предпринимателей является совершение действия, содержащего все признаки состава преступления, предусмотренного УК РФ, в первую очередь, в гл. 22 "Преступления в сфере экономической деятельности". Виновным в преступлении признается лицо, совершившее противоправное деяние умышленно или по неосторожности. Видами уголовного оказания за

противоправные действия при осуществлении предпринимательской деятельности являются: штраф; лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью; обязательные работы; исправительные работы; конфискация имущества; ограничение свободы; арест; лишение свободы на определенный срок. Штраф устанавливается судом в пределах от 25 до 1 000 МРОТ или в размере заработной платы или иного дохода, осужденного за период от 2 недель до одного года. Размер штрафа устанавливается судом в зависимости от тяжести и вида совершенного преступления в сфере экономической деятельности.

3. Виды предпринимательской деятельности

Существуют разные классификации видов предпринимательской деятельности: по содержанию; по количеству собственников; по организационным связям; по правовым взаимоотношениям.

Экономическая деятельность связана с фазами цикла воспроизводства (производство, распределение, обмен, потребление). В зависимости от этого предпринимательская деятельность может быть: производственной; коммерческой; финансовой; страховой; посреднической или консультативной.

Производственным является такой вид предпринимательства, когда предприниматель:

- непосредственно использует факторы производства;
- производит товары, услуги и работы для непосредственной продажи потребителям, покупателям, торговым организациям;
- прибыль образуется за счет разницы между ценой реализации товара и затратами на производство.

Основу производственного предпринимательства составляет материальное и интеллектуальное производство.

Производственное предпринимательство — основной вид предпринимательской деятельности, составляющими которой являются

непосредственно производственная, научно-техническая, инновационная и информационная деятельности.

Коммерческим называется такое предпринимательство, когда предприниматель продает потребителю, покупателю готовые товары, которые он приобретает у других лиц. В данном виде предпринимательства фактором предпринимательской деятельности является сам товар, прибыль же образуется за счет разницы между ценой продажи товара и ценой приобретения. Полем деятельности являются товарные биржи и торговые предприятия.

Финансовым является предпринимательство, когда предприниматель в качестве предмета купли-продажи использует деньги и ценные бумаги, продавая их покупателю или предоставляя в кредит. Сферой деятельности финансового предпринимательства являются обращение и обмен стоимостей. Прибыль образуется за счет продажи финансовых ресурсов с получением от них процента.

При посредническом виде предпринимательства предприниматель сам не производит и не продает товар, а связывает две заинтересованные стороны во взаимной сделке. Прибыль в данном виде предпринимательства образуется в виде процента от совершенной сделки и является вознаграждением за оказание услуг каждой из заинтересованных сторон.

Страховое — это такое предпринимательство, когда предприниматель выступает гарантом страхователю имущества. Прибыль образуется за счет того, что вероятность таких обстоятельств невелика, а, получая страховой взнос регулярно от всех страхователей, предприниматель выплачивает страховку только при наступлении страхового случая.

Одной из перспективных форм предпринимательства является **консультативное предпринимательство**. Многие предприниматели нуждаются в консультации маркетологов, аудиторов, советах в области налогообложения, оптимизации организационной управленческой структуры, информационных технологий.

В зависимости от количества собственников предпринимательская деятельность может быть:

индивидуальной, когда собственность принадлежит одному физическому лицу;

коллективной, когда собственность принадлежит нескольким субъектам, собственность называется долевой, а, если доли участников не определены, собственность является совместной.

Различают две основные формы предпринимательства-**частное** и **государственное**, базирующиеся на многих общих принципах, таких как предприимчивость, ответственность, инновационный подход, стремление к максимизации прибыли.

Государственное предпринимательство - форма осуществления экономической активности от имени предприятия, учрежденного государственными органами управления, которые уполномочены управлять государственным имуществом или органами местного самоуправления (муниципальное предприятие).

Частное предпринимательство есть форма осуществления экономической активности от имени предприятия или предпринимателя.

Право частной собственности – это право свободно владеть, пользоваться, распоряжаться вещью, получать выгоду от ее использования. Частная собственность является основой воспроизводства материальных благ, стимулирует собственника к развитию и экономическому росту предприятия, закрепляет результат труда за собственником.

Государственные предприятия помимо коммерческих выполняют определенные социально - экономические задачи. У государственного предпринимательства существуют свои специфические потенциальные источники сверхприбыли, обусловленные относительно крупными размерами госпредприятий, авторитетом и экономической властью государства. В этой связи на первый план выходят такие факторы, как: значительные и стабильные объемы закупок сырья и материалов, предполагающие льготные параметры оплаты и скидки, доступность банковских кредитов, экономия на масштабах производства, широкие возможности получения нового технологического

оборудования, устойчивая сеть деловых связей, государственные заказы. Эти преимущества государственных коммерческих предприятий как субъектов рыночных отношений могут являться основой для снижения индивидуальных издержек по сравнению с общественными.

4. Индивидуальное предпринимательство. Самозанятость

Индивидуальные предприниматели – физические лица, зарегистрированные в установленном порядке и осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица. Они несут неограниченную ответственность по обязательствам всем принадлежащим им имуществом, за исключением имущества, на которое в соответствии с законом не может быть обращено взыскание. Согласно Федеральному закону «О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации» от 14.06.95 № 88-ФЗ (ред. От 21.03.2002) физические лица, занимающиеся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица, являются субъектами малого предпринимательства.

Для организации индивидуальной предпринимательской деятельности нужно:

зарегистрировать предпринимательскую деятельность в государственном органе;

встать на учет в налоговом органе;

открыть в банке расчетный счет;

встать на учет в органах обязательного медицинского страхования;

встать на учет в органах пенсионного фонда РФ;

получить лицензию на осуществление лицензируемых видов деятельности.

Индивидуальным предпринимателем может стать любой совершеннолетний дееспособный гражданин, кроме госслужащих и военнослужащих. Гарантии предпринимательства формулируются и в нормах, определяющих полномочия органов власти. Например, право на неприкосновенность частной жизни (ст. 24 Конституции РФ); о возмещении

государством вреда, причиненного незаконными действиями (или бездействием) органов государственной власти или их должностных лиц (ст. 54 Конституции РФ); право на коммерческую тайну (ст. 29 Конституции РФ); право каждого на объединение (ст. 30 Конституции РФ) и др.

С 01.01.2004 года официально заниматься предпринимательской деятельностью российские граждане могут с 14-летнего возраста. В настоящее время согласно Постановлению Правительства РФ «О совершенствовании процедур государственной регистрации и постановки на учет юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» от 26.02.2004 № 110 реализуется принцип «одного окна» при осуществлении процедур государственной регистрации. Этот принцип предусматривает:

- однократное обращение индивидуальных предпринимателей в регистрирующий орган;

- внесение о них сведений в единые государственные реестры;

- одновременную постановку их на учет в налоговом органе.

Самозанятость – это особый налоговый режим, введенный в качестве эксперимента в 2019 году. Официально он называется «налог на профессиональный доход», сокращенно НПД. Стать самозанятыми в 2023 году могут жители всех регионов России, а также некоторые иностранцы – граждане Белоруссии, Казахстана, Армении и Киргизии.

Индивидуальные предприниматели тоже могут перейти на НПД, не теряя статуса ИП. Для этого им нужно зарегистрироваться самозанятым и в течение 30 дней подать заявление об отказе от спецрежимов – упрощенной системы налогообложения (УСН) или единого сельскохозяйственного налога (ЕСХН), если они их применяли. Индивидуальным предпринимателям, работающим по патенту, нужно либо подождать, пока закончится патент, либо сначала отказаться от патента и уже потом становиться самозанятым. Стать самозанятым можно при соблюдении нескольких условий. Для этого нужно:

зарабатывать не более 2,4 миллиона рублей в год;

работать самостоятельно, без наемных сотрудников;

заниматься разрешенной для этого режима деятельностью.

Виды деятельности

Самозанятые могут предоставлять разного рода услуги, продавать вещи собственного производства и сдавать в аренду жилье. Этот налоговый режим подходит для многих профессий из разных областей. Вот несколько примеров.

IT-сфера: программист, веб-разработчик, компьютерный мастер, аналитик данных, системный администратор.

Помощь по дому и ремонт: сантехник, электрик, уборщик, мастер по ремонту бытовой техники, строитель, столяр, плотник.

Здоровье и спорт: диетолог, логопед, массажист, тренер, инструктор, психолог, сиделка.

Информационные услуги и маркетинг: переводчик, копирайтер, маркетолог, блогер, автор статей, SMM-менеджер, таргетолог.

Красота и мода: модель, парикмахер, стилист, мастер тату, косметик, мастер маникюра, швея, модельер, дизайнер.

Развлечения и творчество: аниматор, ведущий свадеб, гид, артист, музыкант, оператор, фотограф, художник, мастер по пошиву кукол или другим видам декоративно-прикладного искусства.

Финансы и юридические услуги: бухгалтер, юрист, налоговый консультант, финансовый консультант.

Образование: учитель, репетитор, тренер, няня, автор курсов, продюсер онлайн-школы.

Один человек может совмещать несколько видов деятельности сразу. Перечислять все можно бесконечно, поэтому проще указать, чего самозанятым делать нельзя. Эта информация указана в Федеральном законе от 27.11.2018 № 422-ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима "Налог на профессиональный доход"» 1. Итак, самозанятым запрещено:

1) Продавать подакцизные товары и товары, подлежащие маркировке. К ним относятся: алкоголь, табак, бензин, легковые автомобили, некоторые виды одежды, обувь, духи, ювелирные изделия и другие.

2) Перепродавать любые товары не собственного производства. К примеру, нельзя купить готовую игрушку и перепродать ее, можно только сшить ее и продать как товар собственного изготовления.

3) Добывать и (или) реализовывать полезные ископаемые – уголь, нефть, газ, песок, известь и так далее.

4) Работать по договору поручения, комиссии или агентскому договору, то есть быть посредником и совершать какие-то действия в интересах другого человека за вознаграждение.

5) Сдавать в аренду коммерческую недвижимость, продавать недвижимость и транспортные средства.

6) Быть курьером и принимать деньги от клиентов в интересах продавца товара. Однако курьер может быть самозанятым, если продавец товаров выдал ему онлайн-кассу для расчета с покупателями или если клиент заранее оплатил товар, а курьеру его нужно просто доставить.

Кроме того, самозанятыми не могут быть нотариусы, арбитражные управляющие, адвокаты и медиаторы. Есть ограничения и для государственных и муниципальных служащих: им разрешается применять новый режим только для доходов от сдачи в аренду жилых помещений.

Налоги Самозанятые могут сотрудничать как с физическими, то есть с обычными гражданами, так и с юридическими лицами и ИП. При работе с физическим лицом ставка, по которой рассчитывается налог, – 4% от суммы дохода, а при работе с компанией или ИП – 6%.

Самозанятые платят налоги только с доходов от своей деятельности. Если дохода не было, то и платить ничего не надо. Перевод зарплаты с основного места работы, денежные подарки от родственников или возврат долга НПД не облагаются. Однако такие переводы нужно будет суметь объяснить налоговой в случае проверки. Каждую продажу самозанятый вручную регистрирует в приложении «Мой налог» и указывает, кто клиент. Если клиент – компания или ИП, то дополнительно потребуется ввести его ИНН. Приложение автоматически рассчитывает налог за каждую продажу, но оплатить его можно только за месяц.

Общая сумма налога за отработанный месяц появляется в приложении с 9 до 12 числа следующего месяца, а оплату нужно произвести до 25 числа. Если не оплатить налог вовремя, за каждый день просрочки начисляются пени.

У нового налогового режима довольно много плюсов.

Возможность работать легально. Самозанятость – это способ выйти из «серой зоны», работать легально и не бояться, что однажды федеральная налоговая служба решит устроить проверку подозрительных доходов. Также можно без опаски давать рекламу, чтобы найти новых клиентов, а еще получить справку о доходах для визы или ипотеки.

Простая регистрация. Для регистрации самозанятым не нужно собирать пакет документов, платить госпошлину и идти в налоговую. Весь процесс проходит онлайн и занимает 10 минут. Есть четыре способа зарегистрироваться: на сайте ФНС, в приложении «Мой налог», на портале «Госуслуги» или в личном кабинете крупных банков. Для этого понадобятся ИНН и пароль от личного кабинета на сайте ФНС, данные паспорта или учетная запись на портале Госуслуг.

Нет отчетности. Самозанятые не обязаны сдавать декларации, вести бухгалтерию или книгу учета доходов и расходов. Все, что от них требуется, – выдать чек через приложение и отправить его покупателю.

Не нужно рассчитывать налог. Приложение «Мой налог» автоматически рассчитывает налог за каждую продажу, показывает итоговую сумму и сроки оплаты.

Низкие ставки по налогу. У самозанятых самые низкие ставки по налогу – 4% и 6%, а с учетом налогового вычета они снижаются до 3% и 4%. Для сравнения: ИП и ООО могут платить 6%, 13%, 15% и 20% в зависимости от налогового режима.

Нет онлайн-кассы. Большинству ИП и организациям для работы с физическими лицами нужна онлайн-касса, а это дополнительные расходы на ее покупку или аренду. В случае самозанятых роль кассы выполняет приложение.

Больше клиентов. Многим ИП и ООО выгодно работать с исполнителями-самозанятыми, так как это уменьшает налоговую нагрузку.

Однако у этого режима есть и целый ряд минусов.

Ограничения по доходу. Доход самозанятого не должен превышать 2,4 миллиона рублей в год. Тем, кто планирует зарабатывать больше, этот налоговый режим не подойдет.

Нельзя нанимать работников. Самозанятый не может нанимать сотрудников по трудовому договору, все работы нужно выполнять самостоятельно либо заключать договор подряда.

Нет социальных гарантий. Если самозанятый заболеет или захочет уйти в отпуск, он не получит никаких выплат, которые обычно гарантированы сотруднику, работающему по трудовому договору.

Ежемесячная оплата налога. Если ИП могут платить налоги раз в квартал или вообще раз в год, главное – успеть до конца установленного срока, то самозанятые платят их каждый месяц.

Нет трудового стажа. Самозанятые не платят обязательные страховые взносы в Пенсионный фонд, поэтому такая работа не учитывается в трудовом стаже.

Нельзя вычесть расходы. Для ИП и ООО есть специальный режим, позволяющий уменьшить сумму налога за счет расходов. Это выгодно для бизнеса с большими расходами, например на материалы для производства, а вот расходы самозанятых нигде не учитываются.

Временный режим. Самозанятость – это эксперимент. На данный момент этот налоговый режим действует до 31 декабря 2028 года.

5. Малый бизнес

Малое предприятие - это не особая организационно - правовая форма и не особый вид предпринимательской деятельности, а понятия, которыми определяются небольшие количественные параметры организации и объемы хозяйственного оборота.

Организационно - правовая форма может быть любой: индивидуальное предприятие, товарищество, акционерное общество и т.д. *Организации являются субъектом малого предпринимательства, если:*

доля в уставном капитале коммерческой организации, принадлежащая одному или нескольким юридическим лицам, не являющимся субъектами малого предпринимательства, не превышает 25%;

доля участия государства, субъектов РФ, общественных и религиозных организаций или каких - либо фондов также не превышает 25%;

численность работников в зависимости от вида деятельности организации не превышает:

в промышленности – 100 чел.;

в строительстве – 100 чел.;

в сельском хозяйстве – 60 чел.;

в научно - технической сфере – 60 чел.;

в оптовой торговле – 50 чел.;

в розничной торговле и бытовом обслуживании населения – 30 чел.;

в остальных отраслях и при осуществлении других видов деятельности – 50 чел.

Под субъектами малого предпринимательства понимаются также физические лица, занимающиеся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица и фермерские хозяйства.

Предприятия, занимающиеся несколькими видами деятельности (многопрофильные), относятся к числу малых предприятий по критериям того вида деятельности, доля которого является наибольшей в годовом объеме или годовом объеме прибыли. Малые предприятия могут функционировать в любой отрасли хозяйства, выполнять несколько видов деятельности, обладают самостоятельностью в выборе выпускаемой продукции и распоряжении прибылью.

Различают 3 вида малых предприятий в зависимости от стратегии на рынке:

Коммутанты - взаимодействуют с крупными предприятиями, будучи связанными с ними производственными связями, осуществляя изготовление отдельных деталей для крупного производства или промежуточной сборки. В этом случае они находятся в определённой зависимости от крупного производства и не имеют большой степени свободы в выборе деятельности;

Патиенты - самостоятельные предприятия, которые выпускают одежду, обувь, продукты питания, осуществляют ремонтные и строительные работы, т.е. работают на локальных рынках сбыта. Благодаря своей мобильности и специализации могут конкурировать с крупными предприятиями;

Эксплеренты - инновационные предприятия, ведущие исследовательские работы в области высоких технологий, занимаются научными конструкторскими разработками, предлагая свои продукты интеллектуальной деятельности (опытные образцы, программы, технические новинки и т.д.) крупным предприятиям.

Малые предприятия имеют **налоговые льготы** и **упрощенный порядок расчета налогов**, получают **льготные кредиты**. Например, малые предприятия, работающие в некоторых сферах деятельности, производящие и перерабатывающие сельскохозяйственную продукцию, товары народного потребления, занимающиеся строительством и ремонтно-строительными работами, имеют право в первые 2 года работы не уплачивать налог на прибыль при условии, что выручка от реализации в этих видах деятельности не превышает 70%. В третий год работы малые предприятия уплачивают налог в размере 25% от основной ставки, в четвертый - 50%, если выручка от приоритетных видов деятельности составляет 90% от общей выручки реализационной продукции, выполненных работ, оказанных услуг.

К достоинствам малых предприятий относятся:

высокая мобильность, возможность быстрого реагирования на изменения рыночной конъюнктуры и изменения вкусов потребления;

гибкость и оперативность в организационной и управленческой деятельности при необходимости могут быстро изменить специализации;

возможность более экономичного использования ресурсов.

К недостаткам малых предприятий относятся:

высокая степень риска;

недостаточная финансовая и материально-техническая база, возможность быстрого разорения;

необходимость больших затрат на рекламу и поиск клиентов, поскольку такие предприятия мало известны потребителям;

сложность получения кредита;

трудности привлечения высококвалифицированных кадров;

невозможность использования средств на развитие новых технических изобретений, поскольку такие проекты требуют высоких затрат и связаны с большим риском.

Значение функционирования малых предприятий для экономики страны заключается в том, что они:

быстро заполняют рынок товарами, пользующимися спросом потребителей;

способствуют быстрому обновлению товарного ассортимента;

обеспечивают необходимую мобильность в условиях рынка создают специализацию и кооперацию;

создают новые рабочие места;

пополняют большую часть бюджета страны налогами;

создают атмосферу конкуренции;

создают ту среду и дух предпринимательства, без которых рыночная экономика невозможна.

6. Средний бизнес

Большую часть компаний в нашей стране можно отнести к сфере среднего бизнеса. Правительство разработало специальную целевую программу поддержки малого и среднего бизнеса в России, призванную большему количеству граждан открыть частное предприятие. Таким образом, не только

появляются дополнительные рабочие места, но и улучшается благосостояние практически каждого гражданина, в частности. Сам бизнесмен обогащается за счет успешной работы собственного предприятия. Его подчиненные получают стабильную работу с гарантированной выплатой заработной платы.

Согласно российскому законодательству, предприятием среднего бизнеса является компания, численность работников которой составляет от 101 до 250 человек, а выручка – 400 миллионов рублей – 1 миллиард рублей.

К фирмам среднего ранга относят:

- торговые компании;
- строительные организации;
- производители товаров народного потребления;
- салоны сотовой связи;
- частные медицинские центры;
- бизнес в сфере IT-технологий (электронные платежные терминалы, интернет-реклама, поисковики и т.д.).

Большинство компаний имеет низкую капиталоемкость. При этом прибыль предприятий должна быть более внушительной. Но на практике бизнесмены имеют меньшую выручку, чем могло быть. И причин на это несколько:

- рост цен на услуги, предоставляемые естественными монополиями;
- дефицит компонентов;
- низкий рост доходов российских граждан.

По сути, предприятия среднего бизнеса имеют малый капитал, малую прибыль и, как правило, большую задолженность по кредитам. Немаловажна проблема поиска высококвалифицированных специалистов. Так, некоторые руководители предпочитают сотрудничать с профильными ВУЗами для самостоятельного отбора и обучения будущего персонала.

В период экономического кризиса такие предприятия становятся наиболее уязвимыми, поскольку не имеют столь мощную государственную поддержку как крупные компании. В результате за первые пять лет существования компании

ликвидируется около 40% предприятий, что является критическим показателем для всей экономики в целом.

Согласно исследовательским данным, большинство крупных российских городов насчитывает не менее 300 предприятий, относящихся к сфере среднего бизнеса. В городах-«миллионщиках» численность таких компаний может достигать 1000 единиц.

Если государство увеличит поддержку бизнесменов данной отрасли, то в будущем уровень благосостояния рядового населения может заметно подняться.

8. Организационно-правовые формы хозяйственной деятельности

Хозяйственной деятельностью могут заниматься **юридические** и **физические лица**. *Физические лица* имеют право заниматься индивидуальной предпринимательской деятельностью, не принимая статуса юридического лица.

Согласно российскому законодательству, организации могут быть двух типов:

Коммерческими и *некоммерческими*.

Коммерческими являются организации, преследующие извлечение прибыли, в качестве основной цели своей деятельности. Коммерческие организации могут создаваться в форме:

Хозяйственных товариществ;

Хозяйственных обществ;

Производственных кооперативов;

государственных и муниципальных унитарных предприятий.

Некоммерческими являются организации, не имеющие извлечение прибыли в качестве главной цели. Некоммерческие организации могут создаваться в форме:

Потребительских кооперативов;

общественных и религиозных организаций;

фондов;

учреждений.

Существуют разные формы ответственности юридических лиц перед кредиторами. Юридическое лицо отвечает перед кредиторами всем имуществом, принадлежащим ему по праву собственности.

Солидарной называется ответственность, при которой долг нескольких должников может быть взыскан с любого из них по выбору кредитора. Впоследствии, заплативший сумму долга имеет право требовать от остальных участников долга возврата ему тех сумм, которые он возместил вместо них. Такая ответственность характерна для товарищества.

Субсидиарной называется ответственность по долгам другого при недостаточности имущества непосредственного должника. Например, по долгам казенных предприятий несёт ответственность Российская Федерация, удовлетворяя претензии кредиторов из бюджета, если имущества предприятия недостаточно для погашения долгов.

Формы ответственности могут комбинироваться. Участники полного товарищества и члены производственного кооператива несут солидарно-субсидиарную ответственность по долгам предприятия, т.е., если само товарищество по своему долгу не отвечает, этот долг можно взыскать с любого его участника.

Товарищества.

Полное товарищество. С точки зрения правовых последствий полное товарищество относиться к категории нежелательных форм объединений, поскольку не предполагает ограничение ответственности. По обязательствам полного товарищества его члены, которые именуются *полными товарищами*, несут ответственность всем своим имуществом.

Полные товарищи могут осуществлять предпринимательскую деятельность от имени полного товарищества. Складочный капитал формируется из долей каждого участника. Таким образом, *полное товарищество* – это объединение нескольких физических или юридических лиц для осуществления совместной хозяйственной деятельности на основании договора между ними. Однако полное товарищество не является юридическим лицом, и

его члены сохраняют полную самостоятельность, но несут солидную ответственность по обязательствам товарищества всем своим имуществом.

Товарищество на вере. Это объединение нескольких физических или юридических лиц для совместной хозяйственной деятельности на основе договора. Складочный капитал товарищества формируется на основе вкладов и долей, вносимых его участниками. Именно в возможности внесения в складочный капитал или вкладов, или долей и проявляется отличие товарищества на вере от полного товарищества. Участники, которые вносят свои доли в формируемый складочный капитал товарищества на вере, именуются полными товариществами. Участники, которые вносят в складочный капитал не доли, а вклады, называются вкладчиками. Товарищество на вере, следовательно, объединяет полных товарищей и вкладчиков.

Полные товарищи от имени товарищества могут осуществлять предпринимательскую деятельность и отвечают по его обязательствам всем своим имуществом. Вкладчики не принимают участие в предпринимательской деятельности и несут риск убытков в пределах суммы внесенных ими вкладов.

Недостаток товарищества на вере – каждый полный член товарищества отвечает по его обязательствам всем своим имуществом.

Хозяйственные общества.

Хозяйственное общество – это коммерческая организация, уставный фонд которой формируется одним или несколькими физическими или юридическими лицами путем внесения ими своих долей (или полной величины уставного капитала, если в качестве учредителя выступает одно лицо).

В качестве долей могут рассматриваться денежные или материальные средства, интеллектуальный капитал, ценные бумаги или имущественные права, имеющие денежную оценку. При этом осуществляется экспертная оценка стоимости интеллектуального капитала и имущественных прав в денежной форме.

Существуют четыре формы хозяйственных обществ: общество с ограниченной ответственностью, общество с дополнительной ответственностью, акционерное общество (открытое и закрытое).

Общество с ограниченной ответственностью (ООО) это коммерческая организация, учредителем которой выступает одно или несколько физических или юридических лиц, которые несут ответственность по обязательствам общества и риск убытков в пределах только внесенных ими вкладов.

Акционерное общество (АО) – форма предприятия, капитал которого образуется за счет выпуска и размещения акций. Различие между обществом с ограниченной ответственностью и акционерным обществом состоит в том, что в ООО объединяются, прежде всего, капитал для его совместного использования. В обоих случаях участники общества несут ответственность за результаты деятельности, ограниченную своими вкладами.

Акционерное общество создается на основе добровольного соглашения юридических и физических лиц, которые объединяют свои средства и ставят целью извлечение прибыли путем удовлетворения общественных потребностей в их продукции.

Фирменное наименование акционерного общества должно содержать его наименование и указание на то, что общество является акционерным.

Закрытое акционерное общество (ЗАО) – это общество, акции которого распределяются только среди его учредителей. ЗАО не имеет права проводить открытую подписку на выпуск акций. Акционеры закрытого акционерного общества имеют преимущественное право приобретения акций, продаваемых другими акционерами данного общества.

Открытое акционерное общество (ОАО) – это общество, участники которого могут продавать принадлежащие им акции бес согласия других акционеров. ОАО проводит открытую подписку на выпуск акций и их свободной продажи. ОАО обязаны ежегодно публиковать для всеобщего сведения: годовой отчет, бухгалтерский баланс, счет прибыли и убытков.

Учредительным документом закрытого и открытого акционерных обществ является устав, утвержденный учредителями. В нем должны содержаться сведения о категориях выпускаемых обществом акций, их номинальной стоимости и количестве, размере уставного капитала общества, правах акционеров, составе и компетенции органов управления общества, и порядке принятия ими решения.

Акция удостоверяет тот факт, что ее владелец, акционер, внес определенный вклад в капитал акционерной компании. Она может быть предметом купли продажи, дарении, залога. Акция может приносить доход в виде доли прибыли (дивиденд), получаемый акционерным обществом, и дает право на участии в управлении.

Государственные и муниципальные унитарные предприятия.

Унитарное предприятие –это коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущества.

Имущество является не делимым и находится в государственной или муниципальной собственности. В условиях активного развития товарно-денежных отношений государственная собственность не только сохраняется, но и расширяется. Это в определенной степени связано с приоритетным развитием отдельных отраслей (производств) экономики, которая невозможна без прямых государственных инвестиций.

Производственные кооперативы (артели).

Производственный кооператив (артель) – коммерческая организация со статусом юридического лица, представляющая собой добровольное объединение граждан для совместной (посредством объединения собственности и усилий) производственной или иной хозяйственной деятельности. Собственность такого кооператива (артели) складывается из паев (пай – долевая собственность). Деятельность кооператива строится на личном участии его членов в производственной (хозяйственной) деятельности, хотя в кооперативах допускается участие и юридических лиц.

Члены кооператива несут субсидиарную ответственность, т.е. не ограниченную размером индивидуального паевого взноса, паевой доли в общей собственности кооператива. Прибыль, получаемая кооперативом, распределяется между его членами в соответствии с их трудовым участием.

Кооператив – это объединение лиц для совместного производства и сбыта продукции, закупки и потребления товаров и услуг, строительства и эксплуатация жилых домов и т.д.

Кооператив – юридическое лицо, имеет собственный баланс. Недостаток кооперативной формы (по аналогии с товариществом) - не ограниченная ответственность членов кооператива по его обязательствам.

Таблица.1 Организационно-правовые формы хозяйственной деятельности

Форма	**Участники**	**Ответственность**	**Учредительные документы**	**Количество участников**	**Капитал, имущество**	**Примечание**
Полное товарищество	Физические и юридические лица. Участники называются «полным товарищами»	Участники полностью отвечают своим имуществом	Учредительный договор	Несколько участников, если остается один, то должно быть ликвидировано или преобразовано в иную форму	Каждый участник вносит свой вклад в так называемы «Складочный капитал». Размер капитала не регламентируется	Практически не используется
Товарищество на вере (командитное товарищество)	Два вида участников-полные товарищи и вкладчики (коммандиты). Вкладчиками могут быть граждане и любые юридические лица	Полное товарищество полностью отвечает своим имуществом. Вкладчики вносят вклад и не несут ответственности по долгам товарищества, а рискуют только своим вкладом	Учредительный договор	Если вкладчиков не остается, то коммандитное товарищество должно ликвидироваться или может быть преобразовано в полное товарищество	Каждый участник вносит свой вклад в так называемый «Складочный капитал». Размер капитала законом не регламентируется.	В остальном коммандитное товарищество аналогично полному товариществу
Общество с ограниченной ответственностью (ООО)	Граждане и/или любые юридические лица	Участники не отвечают по обязательствам ООО своим имуществом и несут риск в размере внесенных ми вкладов	Учредительный договор, устав.	Один или несколько участников, но не более 50. Если участников больше, то должно быть ликвидировано или преобразовано в ОАО или производственный кооператив	Каждый участник вносит свой вклад в уставный капитал. Уставный капитал не может быть меньше 100 МРОТ.	Если в учредительных документах оказались расхождения, то судебной практикой признается приоритет устава
Общество с	Граждане и/или любые	Участники полностью	Учредительный	Один или несколько участников, но не	Каждый участник вносит свой вклад	В остальном ОДО

дополнительно ответственностью (ОДО)	юридические лица	отвечают своим имуществом в кратном размере к стоимости их вкладов	договор, устав.	более 50. Если участников больше, то должно быть ликвидировано или преобразовано в ОАО или производственный кооператив	в уставный капитал. Уставный капитал не может быть меньше 100 МРОТ	аналогично ООО
Закрытое акционерное общество (ЗАО)	Граждане и любые юридические лица Участники называются акционерами	Участники не отвечают по обязательствам ЗАО своим имуществом и несут риск убытков в размере стоимости принадлежащих им акций	Устав	Один или несколько участников, но не более 50 Если участников больше, то должно быть ликвидировано или преобразовано в ОАО	Каждый участник покупает акции, тем самым формируется уставный капитал. Уставный капитал не может быть меньше 100 МРОТ	Акции распределяются только среди заранее строго определенного (закрытого) круга лиц (например, только среди его участников) Если участник (учредитель) один, то это должно быть отражено в уставе
Открытое акционерное общество (ОАО)	Граждане и любые юридические лица Участники называются акционерами	Участники не отвечают по обязательствам своим имуществом и несут риск убытков в размере стоимости принадлежащих им акций	Устав	Любое количество участников	Каждый участник покупает акции, тем самым формируется уставный капитал. Уставный капитал не может быть меньше 1000 МРОТ	Акции могут продаваться любым лицам, на них может объявляется подписка, они могут поступать в свободную продажу. Если участник (учредитель) один, то это должно быть отражено в уставе
Производственный кооператив	Граждане Однако законом и уставом может быть предусмотрено участие юридических лиц	Члены кооператива несут ответственность своим имуществом, размер и порядок ответственности должен быть обязательно установлен в уставе	Устав	Не менее 5 участников В кооперативе могут быть члены, не принимающие личного трудового участия, они вносят дополнительный паевой взнос. Число таких членов- не более 25% от общего числа членов кооператива (для с/х кооператива- не менее 50% работ должны вносится членами кооператива)	Члены вносят паевой взнос, из этих взносов формируется паевой фонд. Размер фонда законом не регламентируется.	Ограничено количество наемных работников- не более 30% от общего числа членов кооператива

Литература:

Предпринимательская деятельность: учебник под ред. Э.А. Арустамов.- М.: КНОРУС, 2013.-206 с.

Крутик А.Б.: Теория и методика обучения предпринимательству. - М.: Академия, 2010

Лапуста М.Г. Предпринимательство: Учебник.- М.:ИНФРА-М,2008.

Багиев Г.Л., Асаул А.Н. Организация предпринимательской деятельности. Учебное пособие/Под общей ред.проф. Г.Л.Багиева. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2001, с.13

Нормативные акты.

Гражданский кодекс Российской Федерации

Налоговый кодекс Российской Федерации

Трудовой кодекс Российской Федерации

Федеральный закон от 6 июля 2007 года «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»

Федеральный закон от 8 августа 2001 г. N 129-фз "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей"